

Plane deine Zukunft bei Anima Engineering AG als:

Key Account Manager: in 40-60%

Anima Engineering AG bietet Energie- und Gebäudetechnikplanung: verlässlich, zukunftsfähig und fully digital – mit dem Menschen im Mittelpunkt. Wir brennen für virtual Design & Konstruktion und nutzen Innovationen wie künstliche Intelligenz und Internet of Things, um Prozesse zu vereinfachen und kollaborativer zusammenzuarbeiten.

Dein Umfeld und Tätigkeitsgebiet

- Innovatives Arbeitsumfeld mit modernen Arbeitsplätzen
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Offene Kommunikation und flache Führungsstruktur
- Ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten Team
- Betreuung unserer Key Kunden im Bereich Energie- und Gebäudetechnik
- Koordination von kleineren Einzelofferten bis zu komplexen Grossofferten in enger Zusammenarbeit mit den jeweiligen Fachbereichen
- Unterstützung der Geschäftsführung bei der Akquise
- Organisation von Besuchs- und Präsentationsterminen mit Kunden sowie internen oder externen Partnern
- Abstimmung von Aktivitäten und Publikationen in engem Kontakt mit unserer Marketingabteilung
- Büros in Basel und Bern

Dein Tätigkeitsgebiet im Detail

- Sicherstellung des internen Sales-Prozesses bis und mit Projekteröffnung und Übergabe an Gesamtprojektleiter
- Pflege des internen CRM-Systems ABACUS | Leadmanagement sowie Kundendatenbank
- Führung der internen Sales-Meetings
- Administrative Aufbereitung der Honorarofferten und Ausschreibungsverfahren
- Kundenkontakt, Pflege und Nachfassen in Verbindung mit dem Offertprozess
- Sichtung der unterschiedlichen Ausschreibungsplattformen, Eruiierung der für uns interessanten Verfahren bis und mit Anfrage an potenzielle Architektur- / Partnerbüros
- Aktive Teilnahme am Management-Meeting mit entsprechender Aufbereitung der Sales relevanten Themen
- Aktive Teilnahme an übergeordneten Strategie- sowie operativen Abteilungssitzungen mit entsprechender Aufbereitung der Sales relevanten Themen
- Aktive Kundenakquise – neue Kundenkontakte anbahnen
- Mitwirkung in internem Entscheidungscomitée

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Grundausbildung mit Weiterbildung im Bereich Immobilien, Marketing und/oder Key Account Management
- Mehrjährige Berufserfahrung in Positionen mit Kundenkontakt
- Interesse an der Welt des Bauens, idealerweise Berufserfahrung auf dem Gebiet
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Französisch- und/oder Englischkenntnisse von Vorteil
- Versierter Umgang mit den MS Office-Anwendungen und Social Media
- Dynamische, freundliche und kommunikative Persönlichkeit
- Selbständige und exakte Arbeitsweise, Organisationstalent
- Du bist zuverlässig und arbeitest gerne im Team

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann bewirb dich jetzt und sende dein Motivationsschreiben und dein Lebenslauf an: jobs@anima.engineering

